Success stories familiales en agriculture

Propos recueillis par Fanny Gerarts, coordinatrice UAW

Pour cette année 2021, nous allons mettre régulièrement à l'honneur une famille! Il s'agit de mettre en avant l'histoire de cette famille, leur collaboration au sein de l'entreprise/ exploitation agricole familiale, ainsi que les projets qu'ils portent ensemble.

La boucherie Amarelles, un projet familial porté par 3 sœurs



De gauche à droite, Muriel, Valérie et Pascale

dans notre ferme, près des dans notre projet depuis 2010. étangs à Montzen. Depuis 2010, nous proposons à nos principalement de notre exploitation familiale.

Étant filles d'indépendant et depuis 2010. ayant grandi dans cet esprit, il nous semblait naturel, en ces temps de crises, de chercher à améliorer notre quotidien.

Notre papa, Gérard depuis plus de 50 ans et donc, l'idée était de pouvoir promouvoir la qualité des bêtes élevées.

Le chaînon manquant de la des vaches laitières. société familiale était la vente Il y a une trentaine des produits de la ferme aux d'années, Valérie et particuliers.

C'est pourquoi, en 2010, nous avons décidé de retourner à de vraies saveurs, et de créer une boucherie-charcuterie artisanale à la ferme, en offrant à notre clientèle tous les produits naturels disponibles à la campagne (sirop, produits laitiers, œufs...).

Je m'appelle Muriel, j'ai 51 ans, je suis administrateur de la société familiale, et je m'occupe principalement de l'administration. Je suis investie dans notre projet depuis 2010.

Je m'appelle Valérie, j'ai 49 ans, je suis administrateur de la société familiale, et je m'oc-

Notre boucherie est située mandes, préparations... Je suis investie

Je m'appelle Pascale, j'ai 48 ans, je suis clients des produits sains issus administrateur de la société familiale, et je travaille à la boucherie pour dépanner. Je suis investie dans notre projet

Vous êtes donc 3 sœurs, comment votre collaboration s'est-elle concrétisée ? comment cette envie de travailler ensemble et de développer de nouveaux Roebroeks, élève des porcs projets au sein de votre exploitation familiale est-elle née ?

> Depuis plus de 50 ans, notre papa élève des cochons, et son mari ont repris la partie laitière.

Mais à la première crise du lait et ne voulant pas s'obstiner, ils ont décidé d'arrêter la ferme... C'est alors que nous avons toutes les trois décidé d'ouvrir, en 2010, une boucherie à la ferme et avons suivi une formation en boucherie.

Dans un premier temps, il était logique vu l'élevage paternel de se consacrer à la viande de porc.

Par la suite nous avons décidé de reconvertir l'ancienne étable de vaches en zone d'élevage de bovins.

Installé au cœur de la ferme familiale, nous avons réaménagé nous-mêmes les anciennes étables, pour y accueillir le magasin, un fumoir, des chambres froides, des ateliers.

Peu à peu notre équipe s'est agrandie cupe principalement des com- dans un esprit familial et artisanal.



Notre but est d'offrir à notre clientèle des produits locaux de qualité, sans conservateur ni additifs.

Tous les produits de la boucherie-charcuterie sont produits et transformés sur place dans nos ateliers.

Nous proposons des viandes, charcuteries, produits laitiers... en circuit court, directement de la ferme au consomma-

D'où vient le nom « Amarelles » pour votre boucherie?

Boucherie Amarelles vient de notre logo qui représente, le porc, le bœuf et la petite cerise amarelle belge qui représente les autres produits locaux (yaourts, confitures...); au pluriel pour elles, les trois filles.

Comment tout cela s'organise au quotidien? Comment se prennent les décisions ?

Pascale ayant une activité de Kiné et par manque de temps ne participe plus qu'au renfort pour l'élaboration des plats et plateaux pendant la période des

Valérie participe à temps plein au travail à la boucherie.

Muriel s'occupe principalement, des ressources humaines, de la comptabilité et de l'administration.

Quels sont les avantages/inconvénients de travailler en famille?

Nous sommes fières de cette belle aventure familiale! Notre plus grande satisfaction est que l'on travaille pour notre patrimoine. Nous sommes également heureuses que notre projet puisse

Notre but est d'offrir

à notre clientèle des produits

locaux de qualité, sans

conservateur ni additifs.

créer de l'emploi. Un inconvénient que nous pourrions évoquer est que nous nous engageons à fond dans notre projet

et que c'est plus



difficile de faire abstraction du professionnel dans la vie privée. Cela représente beaucoup de travail mais c'est très enrichissant.

Avez-vous reçu une aide extérieure pour mettre en place cette collaboration familiale : un soutien au développement de vos projets, installation/ transmission, etc.?

Nous n'avons pas eu d'aide extérieure : l'ensemble de nos investissements ont été fait sur base de la société créée il y a 31 ans.

Quelle évolution avez-vous pu constater depuis le début de votre projet de boucherie à la ferme ?

On constate que notre clientèle évolue grâce au bouche à oreille et que les clients recherchent de plus en plus du







Muriel, Valérie et Pascale ROEBROEKS Rue du Château de Graaf, 86 4850 Montzen

Contact email: info@boucherie-amarelles.be

GSM: 0473/56.65.19 Tél: 087/78.61.70

http://www.porcs-amarelles.be/

Facebook:

https://www.facebook.com/ **BoucherieAmarelles**

Agenda - avril

JEUDI 22 AVRIL UAW ATH et UAW FRASNES

14H00 en ligne. Conférence-débat Les enjeux de la biodiversité par Didier Vieuxtemps, Conseiller Nature -Biodiversité – Chasse du Service d'étude Inscription par mail à l'adresse suivante: myriam.lambillon@fwa.be. Vous receréunion. Accueil à partir de 13H45.

JEUDI 22 AVRIL

UAW BW

20H00 en ligne. Conférence-débat Broptimize, une solution pour diminuer sa facture d'énergie par Laurine Rossion, Responsable Communication & Partenariats et Sébastien Menu, cofondateur de Broptimize Inscription par mail à l'adresse suivante : myriam.lambillon@fwa.be. Vous recevrez par mail un lien zoom la veille de la réunion. Accueil à partir de 19H45.